





# Team Lead IT Services & Vertrieb (w/m/d)

(243)

 Standort: Stuttgart  Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche  Gehaltsspektrum: 60000 - 72000 Euro pro Jahr  
 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

## Zweck und Ziel der Stelle

Du möchtest Vertrieb, Teamführung und IT-Services miteinander verbinden?

Du hast ein Gespür für Kundenbedürfnisse, übernimmst gerne Verantwortung und willst einen Standort aktiv mitgestalten?

Dann werde Teil unseres Teams in Stuttgart als Team Lead IT Services & Vertrieb (w/m/d).

## Dein zukünftiges Team und Arbeitsumfeld

Du übernimmst eine Schlüsselrolle an unserem Standort in Stuttgart und verbindest operative IT-Themen mit vertrieblicher Verantwortung.

Dabei steuerst Du das Team vor Ort, entwickelst Kundenbeziehungen weiter und trägst aktiv zum Wachstum des Standorts bei.

So stellst Du Dir Deinen Arbeitsalltag vor?

Perfekt – dann freuen wir uns auf Dich.

## Das erwartet Dich bei uns

- Vertrieb & Neukundengewinnung – Aufbau und Entwicklung neuer Kundenbeziehungen im Raum Stuttgart
- Kundenberatung – Betreuung und Beratung von Neu- und Bestandskunden zu IT-Services und Infrastruktur-Lösungen
- Teamführung – Fachliche und organisatorische Führung des lokalen Teams
- Steuerung & Priorisierung – Koordination von Support- und Projektaufgaben sowie Sicherstellung reibungsloser Abläufe
- Angebotsmanagement – Erstellung von Angeboten, Kalkulationen und Unterstützung im Presales
- Standortentwicklung – Aktive Weiterentwicklung des Standorts Stuttgart in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung

## Das zeichnet Dich aus

- Erfahrung – Mehrjährige Erfahrung im IT-Service-, Infrastruktur- oder Systemhaus-Umfeld
- Führung – Erfahrung in der Leitung von Teams oder in koordinierenden Rollen
- Vertriebskompetenz – Freude am Kundenkontakt sowie Erfahrung in Beratung und Angebotsprozessen
- Auftreten – Souverän, verbindlich und überzeugend im Umgang mit Kunden und Mitarbeitenden
- Arbeitsweise – Strukturierte, lösungsorientierte und eigenverantwortliche Herangehensweise
- Soft Skills – Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und unternehmerisches Denken
- Sprache - Deutsch auf C1 Niveau und sehr gute Englischkenntnisse

## Das bieten wir Dir zusätzlich

- Gestaltungsspielraum – Aktiver Aufbau und Weiterentwicklung eines Standorts
- Verantwortung – Kombination aus Vertrieb, Führung und operativer Steuerung
- Karriereperspektive – Weiterentwicklungsmöglichkeiten innerhalb der digatus Gruppe
- Team & Kultur – Flache Hierarchien und direkte Entscheidungswege
- Flexibilität – Moderne Arbeitsmodelle und eigenverantwortliches Arbeiten
- Benefits – Mitarbeiterrabatte, Events und weitere Zusatzleistungen

## Was macht digatus?

Als IT-Dienstleistungsgruppe unterstützen wir Unternehmen bei der digitalen Transformation – von IT-Betrieb über Cloud bis hin zur Softwareentwicklung.

Mit über 130 Kolleg:innen stehen wir für praxisnahe Lösungen, Qualität und partnerschaftliche Zusammenarbeit.

Bereit für den nächsten Schritt?

Dann sende uns Deinen Lebenslauf an:

[personal@digatus.com](mailto:personal@digatus.com)

Wir freuen uns auf Dich!

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

[Impressum](#)